

Правила Бонусной Программы

Правила бонусной программы можно скачать в формате .pdf:

[Правила Бонусной Программы - 2025-04-01.pdf](#)

Содержание

- [1 1. ТЕРМИНЫ](#)
- [2 2. УЧАСТИЕ В БОНУСНОЙ ПРОГРАММЕ](#)
- [3 3. ИНЫЕ ПОЛОЖЕНИЯ](#)
- [4 ПРИЛОЖЕНИЕ 1](#)
 - [4.1 ТАБЛИЦА ПРАВИЛ НАЧИСЛЕНИЯ БОНУСОВ](#)
- [5 ПРИЛОЖЕНИЕ 2](#)
 - [5.1 ПЕРЕЧЕНЬ ТАРИФОВ ДЛЯ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ БОНУСОВ](#)

1. ТЕРМИНЫ

Бонусная программа (далее - программа) - программа стимулирования потребительской лояльности, основанная на системе накопления и использования бонусных баллов, предоставляющая возможность получения скидок на оплату стоимости предоставления прав использования Системы B2B-Center в рамках тарифных планов, внесенных в Перечень тарифов для использования бонусов (Приложение 2 к Правилам бонусной программы).

Организатор программы (далее - Организатор) - акционерное общество «Центр развития экономики».

Сайт Организатора (далее - Сайт) - www.b2b-center.ru.

Участник программы (далее - Участник) - Участник Системы, участвующий в программе на условиях, предусмотренных настоящими Правилами бонусной программы.

Бонусные баллы (далее - бонусы) - условная единица, учитываемая Организатором на бонусном счете Участника и списываемая при совершении действий в Системе, предусмотренных настоящими Правилами бонусной программы. Бонусы используются только в учетных целях, не являются и не могут являться средством платежа, каким-либо видом валюты или ценной бумагой, не могут быть обналичены, переданы третьим лицам, в том числе в порядке наследования или правопреемства.

Бонусный счет - счет, открываемый Организатором Участнику для учета количества начисленных и/или списанных бонусов Участника.

Начисление бонусов - процедура, в результате которой происходит увеличение количества бонусов на бонусном счете Участника согласно настоящим Правилам бонусной программы.

Использование бонусов - процедура, в результате которой происходит уменьшение

количества бонусов на бонусном счете Участника согласно Правилам бонусной программы.

Курс бонуса – соотношение одного бонуса к рублю РФ, определяемое Организатором и доводимое до сведения Участников путем размещения информации о бонусной программе на Сайте и/или в правилах тарифов, акций, и/или в маркетинговых и/или рекламных материалах.

Расчетный период начисления бонусов – период, который отводится для начисления бонусов Участнику на бонусный счет, предусмотренный настоящими Правилами бонусной программы.

Период использования бонусов – период, который отводится Участнику для использования бонусов, предусмотренный Правилами бонусной программы (следует за расчетным периодом начисления бонусов).

Система (Система B2B-Center) – программа для ЭВМ «Информационно-аналитическая торгово-операционная система электронных торгов», правообладателем которой является Оператор, с помощью которой осуществляется организация и проведение электронных процедур коммерческих закупок в рамках Гражданского кодекса РФ в секции Системы «Коммерческие закупки», а также электронных процедур закупок в рамках Федерального закона от 18.07.2011 № 223-ФЗ «О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц» в секции Системы «Закупки по 223-ФЗ». Состоит из секций «Коммерческие закупки» и «Закупки по 223-ФЗ». Имеет адрес во всемирной компьютерной сети Интернет: <https://www.b2b-center.ru>.

2. УЧАСТИЕ В БОНУСНОЙ ПРОГРАММЕ

1. В рамках программы для Участника создается бонусный счет для накопления бонусов, которые могут быть использованы в соответствии с настоящими Правилами бонусной программы.

2. Бонусами можно воспользоваться при формировании платежного документа на оплату тарифа в рублях РФ из расчета 1 (один) бонус равен 1 (одному) рублю РФ. Бонусы не имеют наличного выражения и не могут быть выданы в денежном эквиваленте. Списание бонусов происходит с бонусного счета.

3. Сумма бонусов, списываемых с бонусного счета, должна быть кратной 1000. Скидка может составлять не более 50% от итоговой суммы платежного документа, формируемого с учетом бонусов, при оплате выбранного тарифа.

4. Бонусы могут быть использованы при оплате тарифов, внесенных в перечень Правил бонусной программы (см. Приложение 2).

5. Начисление бонусов производится при одновременном соблюдении следующих условий:

- Участник подал заявку на участие хотя бы в одной закупке в период действия тарифа, оплаченного в рублях РФ (см. Приложение 1);
- Организатором были подведены итоги закупки, заявка на участие в которой была подана Участником;
- Участник не был признан победителем ни в одной закупке в расчетный период начисления бонусов.

6. Начисление бонусов не производится:

- если Участник был признан победителем хотя бы в одной закупке в период действия тарифа, оплаченного в рублях РФ;
- если Участник не принимал участие в закупках в период действия тарифа, оплаченного в рублях РФ;
- если Участник одновременно работал по двум тарифам и был признан победителем закупки в период пересечения действия данных тарифов;
- если Участник принимал участие в закупке в период действия тарифа, оплата по которому была произведена с учетом бонусов.

7. Начисление бонусов осуществляется в течение 5 (пяти) календарных дней после окончания расчетного периода начисления бонусов.

8. Расчетный период начисления бонусов составляет 60 (шестьдесят) календарных дней с момента реализации обязательств Организатора по тарифам (см. Приложение 1) согласно условиям выставления первичных бухгалтерских документов, указанным в счете-оферте и (или) договоре, в соответствии с которыми предоставляются права использования Системы B2B-Center в рамках соответствующего тарифа.

9. Бонусы являются срочными и сгорают по истечении 30 (тридцати) календарных дней с момента начисления.

10. Бонусы, использованные при оплате тарифа, не возвращаются, в том числе при возврате денежных средств по оплаченному тарифу.

11. При формировании платежного документа по тарифу с учетом бонусов, бонусы блокируются и не могут быть использованы в других операциях.

12. Списание бонусов осуществляется только при поступлении оплаты по платежному документу, сформированному с учетом бонусов. В случае отсутствия оплаты по платежному документу, сформированному с учетом бонусов, бонусы разблокируются на бонусном счете Участника.

13. При формировании платежного документа по тарифам с учетом бонусов в первую очередь списываются бонусы с ближайшей датой истечения периода использования.

14. Списание бонусов по тарифам осуществляется пропорционально с каждого добавляемого периода сформированного платежного документа с учетом бонусов.

15. Бонусы могут быть списаны по инициативе Организатора без предварительного уведомления Участника в случае, если они были начислены на бонусный счет Участника ошибочно, а также по иным основаниям, определенным решением Организатора.

16. Иные случаи начисления Бонусов, а также особенности правил работы с такими Бонусами могут быть предусмотрены отдельными решениями Организатора.

3. ИНЫЕ ПОЛОЖЕНИЯ

1. Организатор оставляет за собой право изменять и отменять условия программы,

предусмотренной настоящими Правилами. Информация о программе, о внесении изменений либо прекращении действия программы размещается на Сайте. Изменения в программе становятся действительными с момента публикации на Сайте.

2. Информация по операциям с бонусным счетом доступна в личном кабинете Участника Системы.

3. Если по техническим причинам в момент формирования платежного документа использование бонусов невозможно, формирование завершается без использования и начисления бонусов.

4. При отсутствии в базе данных Системы B2B-Center сведений об Участнике, Участник утрачивает право на участие в программе.

5. Незнание условий программы, содержащихся в настоящих Правилах, не является основанием для предъявления каких-либо претензий со стороны Участников к Организатору.

6. Программа вводится в действие с «1» июля 2019 года.

ПРИЛОЖЕНИЕ 1

ТАБЛИЦА ПРАВИЛ НАЧИСЛЕНИЯ БОНУСОВ

Тариф	«30 дней»	«Поставки Премиум»	«Партнерский стартовый»
Размер (%) начисления	20% от стоимости предоставления прав использования Системы B2B-Center на условиях тарифа	100% от стоимости предоставления прав использования Системы B2B-Center на условиях тарифа	30% от стоимости предоставления прав использования Системы B2B-Center на условиях тарифа, пропорционально оплаченным периодам

ПРИЛОЖЕНИЕ 2

ПЕРЕЧЕНЬ ТАРИФОВ ДЛЯ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ БОНУСОВ

- «Уверенный старт»;
- «Максимум возможностей»;
- «Профессиональный поставщик»;
- «Профессиональный закупщик»
- «30 дней»;
- «Поставки Премиум»;
- «Партнерский стартовый»;
- «Партнеры 223-ФЗ»;
- «Одна закупка 223-ФЗ (24.000 руб.)»;
- «Закупки Премиум».